

**Sykomat to jeden z największych w regionie dystrybutorów
znanych marek drzwi i podłóg.
Na rynku działamy już ponad 30 lat!**

Aktualnie poszukujemy osób na stanowisko:

Specjalista ds. Sprzedaży i Inwestycji

Miejsce pracy: Warszawa

Region: mazowieckie

Twoje zadania:

- Profesjonalna obsługa Klientów w salonie sprzedaży,
- Przygotowywanie ofert dostosowanych do potrzeb Klienta,
- Aktywne poszukiwanie nowych Klientów,
- Analiza dokumentacji technicznej przesyłanych przez inwestora lub podwykonawcę,
- Bieżące raportowanie,
- Przestrzeganie standardów i procedur obowiązujących w firmie.

Nasze oczekiwania:

- Doświadczenie w sprzedaży i obsłudze Klienta,
- Znajomość branży budowlanej,
- Praktyczna znajomość realiów procesu inwestycyjnego,
- Umiejętność czytania dokumentacji projektowej,
- Dynamizm i zaangażowanie,
- Bardzo dobra znajomość obsługi komputera (pakiet MS Office – MS Excel),
- Podstawowa znajomość j. angielskiego,
- Samodzielność i dobra organizacja pracy,
- Prawo jazdy kat. B

Mile widziane:

- Znajomość branży w zakresie: drzwi, okien, bram garażowych, tarasów lub podłóg.

Oferujemy:

- Pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- Wsparcie i przestrzeń do rozwoju zawodowego,
- Wynagrodzenie adekwatne od osiągniętych wyników,
- Przyjazne warunki do godzenia życia zawodowego z rodzinnym,
- Możliwości rozwoju i awansu.

Aplikacje (CV ze zdjęciem) prosimy przesyłać na:

e-mail: rekrutacja@sykomat.com.pl

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi osobami.